Formales: Estructurados y con objetivos específicos.



Conjunto de individuos que interactúan y tienen un objetivo común.

 Informales: Basados en relaciones personales.

Etapas de Formación (Modelo de Tuckman)



Conocimiento inicial y establecimiento de relaciones.



Tormenta: Conflictos y diferencias de opinión.



Normatividad: Establecimiento de normas y roles.



Desempeño: Trabajo efectivo hacia el objetivo



Disolución: Finalización del grupo.

Toma de Decisiones: Proceso de seleccionar una opción entre varias alternativas.



Modelos de Toma de Decisiones



Modelo Racional: Análisis lógico y sistemático.



Modelo Racional: Análisis lógico y sistemático.



Modelo Intuitivo: Basado en la experiencia y la intuición.



Modelo de Satisfacción: Buscar una solución que sea "suficientemente buena".



Factores que Afectan la Toma de Decisiones

- Cognitivos: Sesgos y heurísticas.
- Emocionales: Impacto de las emociones.
- Sociales: Influencia de otros miembros del grupo.

Relación entre Formación de Grupos y Toma de Decisiones



La dinámica del grupo influye en la calidad de las decisiones.



La diversidad en el grupo puede enriquecer el proceso de toma de decisiones.



BIBLIOGRAFÍA



-García, A. (2015). Psicología de grupos. México: UNAM.
- López, M. (2018). Toma de decisiones en grupos. México: UNAM.
- Pérez, J. (2020). *Dinámicas de grupo y su impacto